



# SUND / BIRSTA

**Vill du arbeta hos ett spännande, dynamiskt företag med mycket internationella kontakter ska du fortsätta läsa här!**

**Våra medarbetare** har ett genuint intresse för teknik och människor vilket leder till en kreativ arbetsplats med ambitiösa medarbetare som drivs av att utveckla tekniska lösningar och affärer.

## Försäljningsingenjör eftermarknad

Sund Birsta är inne i en expansiv fas där vi har som mål att bli ledande servicepartner till våra kunder. Vi söker därför försäljningsingenjör för att förstärka vårt eftermarknadsteam.

**Vem är du?** Vi söker dig som gillar en dynamisk miljö, har kunden i fokus och är marknads- och målmedveten. För att trivas hos oss har du en positiv attityd, är flexibel och arbetar alltid med kvalitet i fokus. Teamarbete är en viktig faktor för vårt arbete och du kommer att ha kontakt med många personer såväl internt som externt.

Vi söker en målinriktad och drivande person med teknisk utbildning. Vi tror att du har erfarenhet från försäljning och gärna inom eftermarknad. Vi ser gärna att du även har internationell erfarenhet av försäljning inom detta område. Du har ett utpräglat affärsintresse och stort trivs i rollen som säljare och i samspelet med kunderna. Du är van att

arbeta självständigt och har en utvecklad social förmåga. Även nyexaminerade kan dock komma ifråga. Tjänsten kräver goda kunskaper i engelska i tal och skrift, ytterligare språkkunskaper är en merit. Har du dessutom ursprung eller anknytning till någon av de marknader vi agerar på ses även detta som en merit. Vi erbjuder dig som söker ett stimulerande jobb på ett teknik inriktat och framgångsrikt företag i förändring med goda möjligheter till personlig utveckling.

**Arbetsuppgifter** I din roll som försäljningsingenjör får du ansvaret för kundbearbetning huvudsakligen inom eftermarknaden. Din huvudsakliga uppgift blir att bygga och utveckla både befintliga men framförallt nya kundrelationer. Det läggs stor vikt vid teknisk kunskap, då det ofta handlar om att identifiera och förstå kundbehovet och därmed utveckla vår affär. Du rapporterar direkt till affärschefen för eftermarknad. I arbetet ingår omfattande resor mestadels utanför Sverige för kundbesök och andra säljaktiviteter.

## Ansök:

I denna rekrytering samarbetar vi med **Nina Sterning på Fena Rekrytering**. Du är välkommen att ringa Nina på **070-660 26 24** om du har frågor. Din ansökan skickar du till [nina@fenarekrytering.se](mailto:nina@fenarekrytering.se) senast den 2011-11-01. **Välkommen med din ansökan!**